



NOTRE MISSION

# Générer des leads plus efficacement grâce à la Data





01 Vos enjeux & les  
réponses associées

02 Offre tarifaire

03 Rappel de la  
proposition de valeur

- Ciblage, recommandations & contacts
- Onboarding & accompagnement
- Paramétrage sur mesure

# Les 3 piliers de la solution

Une solution au service de votre efficacité commerciale et marketing



1

**Hyper Ciblage**  
Une vision claire  
de votre marché  
adressable



2

**Recommandations**  
Quels sont les  
comptes les plus  
chauds



3

**Contacts**  
Récupérez les  
coordonnées de vos  
prospects



# 01

Vos enjeux & les réponses associées

# La réponse à vos enjeux

## Commerciaux / Marketing

- ✓ Identification de votre marché cible
- ✓ Recommandation de comptes prospects : dans votre cible et au meilleur moment
- ✓ Accès aux coordonnées de vos interlocuteurs préférés

## D'efficacité

- ✓ Accès aux signaux d'affaires pour contextualiser votre prospection
- ✓ Informations sur les caractéristiques de chaque prospects : Administratifs, liens capitalistiques...
- ✓ Mise à jour automatique de la Data

## D'organisation

- ✓ Paramétrage pour chaque utilisateur assuré par Sparklane
- ✓ Création de modèle sur-mesure Upsell / Cross-sell
- ✓ Solution 100% RGPD (contacts, sources d'information, prestataires...)

# Une offre **complète**

## PACK DESCRIPTION

### Solution Sparklane

- ✓ Accès illimité à la base d'entreprises (>12M)
- ✓ Ciblage avancé 50 critères et 45 signaux d'affaires
- ✓ Moteur de prédiction personnalisé
- ✓ Création automatique de territoires des meilleurs comptes à adresser
- ✓ Alertes quotidiennes des Sparks (meilleurs prospects) par mail
- ✓ Veille commerciale sur les comptes clients
- ✓ Recherche et export en masse d'emails
- ✓ Organigramme des filiales
- ✓ Management multi-listes de comptes
- ✓ Calendrier des relances
- ✓ Extension Chrome de recherche de contacts (100 crédits/mois/utilisateur)
- ✓ Stockage des contacts dans Sparklane
- ✓ Extraction possible des listes de contacts et de prospection
- ✓ Accès à la plate-forme de E-Elearning



# 02

Offre tarifaire

# Proposition **tarifaire**

| Nombre de licence<br>1 200 crédits contacts / an / licence | Total € HT<br><i>an / licence</i> | Total € HT<br><i>mois / licence</i> | Total € HT |
|------------------------------------------------------------|-----------------------------------|-------------------------------------|------------|
| 1                                                          | 3 000 €                           | 250 €                               | 3 000 €    |
| 2                                                          | 2 000 €                           | 166 €                               | 4 000 €    |
| 5                                                          | 1 600 €                           | 133 €                               | 8 000 €    |

| Crédits enrichissement contacts | Total € HT |
|---------------------------------|------------|
| 5 000                           | 3 500 €    |
| 30 000                          | 15 000 €   |

Montant Total € HT  
Pour 2 commerciaux

4 000€



# 03

La proposition de valeur Sparklane



# I. Cibler les sociétés de votre marché

Définissez vous-même les critères à utiliser, ou laissez l'IA Sparklane identifier votre territoire à partir de votre historique de vente.

## Les + Sparklane : Plus de 50 critères de ciblage sur étagère et des critères custom importables

## En savoir plus sur le ciblage



## II. **Recommandation** des sociétés les plus intéressante

# Listes & recommandations

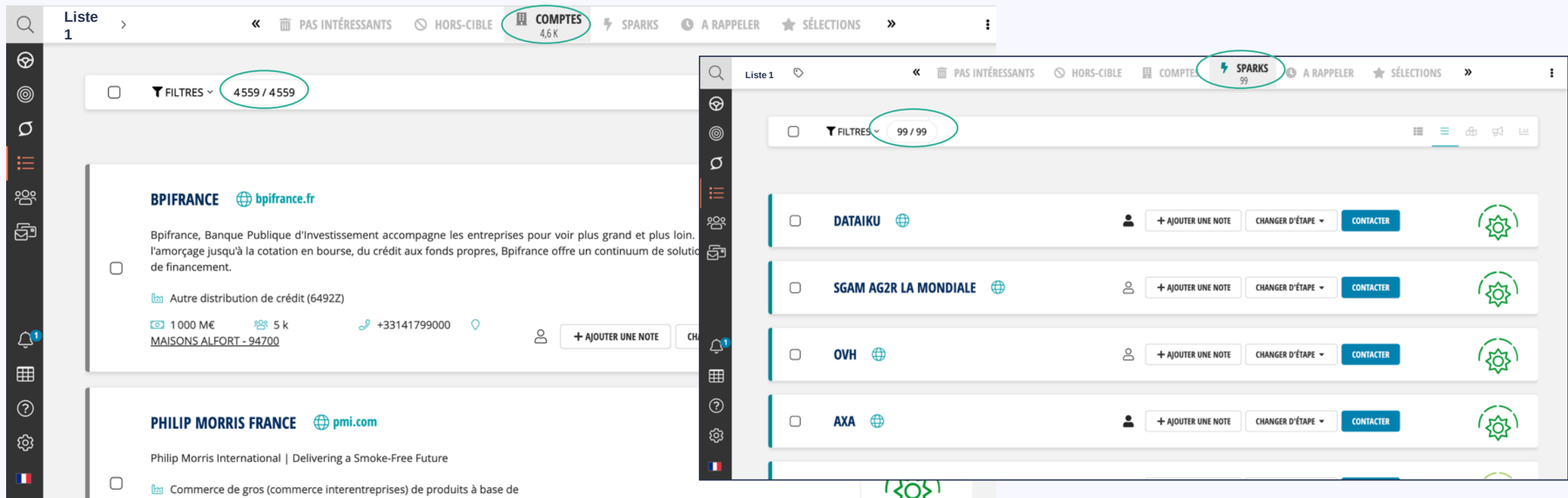
## Identifiez vos futurs clients en un coup d'œil

Votre marché adressable est composé de milliers de sociétés. Par où commencer ?

Sparklane vous recommande quotidiennement les meilleures sociétés à adresser en fonction de leurs actualités.

### Les + Sparklane :

- Plus de 3M signaux d'affaires uniques captés et analysés par an.
- Créez autant de listes avec les critères de votre choix et accédez à des pages de comptes hyper-détaillées.
- Classez vos comptes en fonction des actions de vous choisissez de mener.
- Retrouvez dans l'onglet « Sparks » les comptes les plus intéressants du moment.



The image displays two screenshots of the Sparklane web application interface, illustrating the 'Listes' (Lists) and 'Recommandations' (Recommendations) features.

**Left Screenshot (Liste 1):**

- The top navigation bar shows the 'COMPTES' (Accounts) tab selected, with a count of 4,6 K.
- The filter bar indicates 4559 / 4559 accounts are visible.
- The main content area displays a list of accounts, including:
  - BPIFRANCE** (bpiFrance.fr): Bpifrance, Banque Publique d'Investissement accompagne les entreprises pour voir plus grand et plus loin. l'amorçage jusqu'à la cotation en bourse, du crédit aux fonds propres, Bpifrance offre un continuum de solutions de financement. (6492Z). 1 000 M€, 5 k, +33141799000, MAISONS ALFORT - 94700.
  - PHILIP MORRIS FRANCE** (pmi.com): Philip Morris International | Delivering a Smoke-Free Future.

**Right Screenshot (Liste 1):**

- The top navigation bar shows the 'SPARKS' tab selected, with a count of 99.
- The filter bar indicates 99 / 99 accounts are visible.
- The main content area displays a list of recommended accounts, including:
  - DATAIKU**
  - SGAM AG2R LA MONDIALE**
  - OVH**
  - AXA**

# Accédez au détail des signaux d'affaires qui vous intéressent

NOTES
MES DONNÉES
**SIGNAUX**
CONTACTS
ETABLISSEMENTS
LIENS CAPITALISTIQUES
TECHNOLOGIES
+ AJOUTER UNE NOUVELLE NOTE

**AFFICHER** Recrutement (25) x + 7 ...
Mots-clés, ex: "big data" digital

1 7 derniers jours
Tous 1M 3M 6M 1A **2A** 3A

27 MARS 2023

**Appart'City dévoile ses ambitions pour 2023**  
Le leader de l'appart'hôtel urbain en France souhaite monter en gamme et augmenter son chiffre d'affaires de 20 % au cours de l'année à venir.  
source: [lhotellerie-restauration.fr](#)

**PRÉSENTATION DE STRATÉGIE**

APPART CITY

38 Plus anciens

02 MARS 2023

**APPART CITY recrute**  

- 1 poste de Administratif et financier Décideur
- 25 postes de Administratif et financier Opérationnel
- 1 poste de Commercial Décideur
- 1 poste de Commercial Opérationnel
- 2 postes de Direction Générale Décideur
- 15 postes de Décideur
- 1 poste de Informatique Opérationnel
- 2 postes d(...)

source: [voir l'intégralité](#)

**RECRUTEMENT**

APPART CITY

28 FÉVR. 2023

**Modification de l'adresse du siège social**  
20216694 Aux termes d'une DAU du 30/01/2023 de la SAS APPART'CITY ; Capital : 56 076 780,40 Euros ; Siège : 125 Rue Gilles Martinet, 34070 MONTPELLIER ; 490 176 120 RCS MONTPELLIER, la SAS UXCO GROUP ; Siège : 125 rue Gilles Martinet - 34070 Montpellier, 492 995 45 I RCS MONTPELLIER, a (...)
source: [voir l'intégralité](#)

**DÉMÉNAGEMENT**

APPART CITY

02 FÉVR. 2023

**APPART CITY recrute**  

- 3 postes de Administratif et financier Décideur
- 31 postes de Administratif et financier Opérationnel
- 1 poste de Direction Générale Décideur
- 6 postes de Décideur
- 1 poste de Opérationnel
- 16 postes de Production Opérationnel

source: [voir l'intégralité](#)

**RECRUTEMENT**

APPART CITY

En savoir plus sur les  
signaux d'affaires



### III. Récupérez les coordonnées de vos prospects

- Adresse email
- Téléphone mobile
- URL du profil LinkedIn

100% RGPD compliant

# Récupérez les coordonnées de vos prospects

100% RGPD

## 1. Dans la page société sur Sparklane

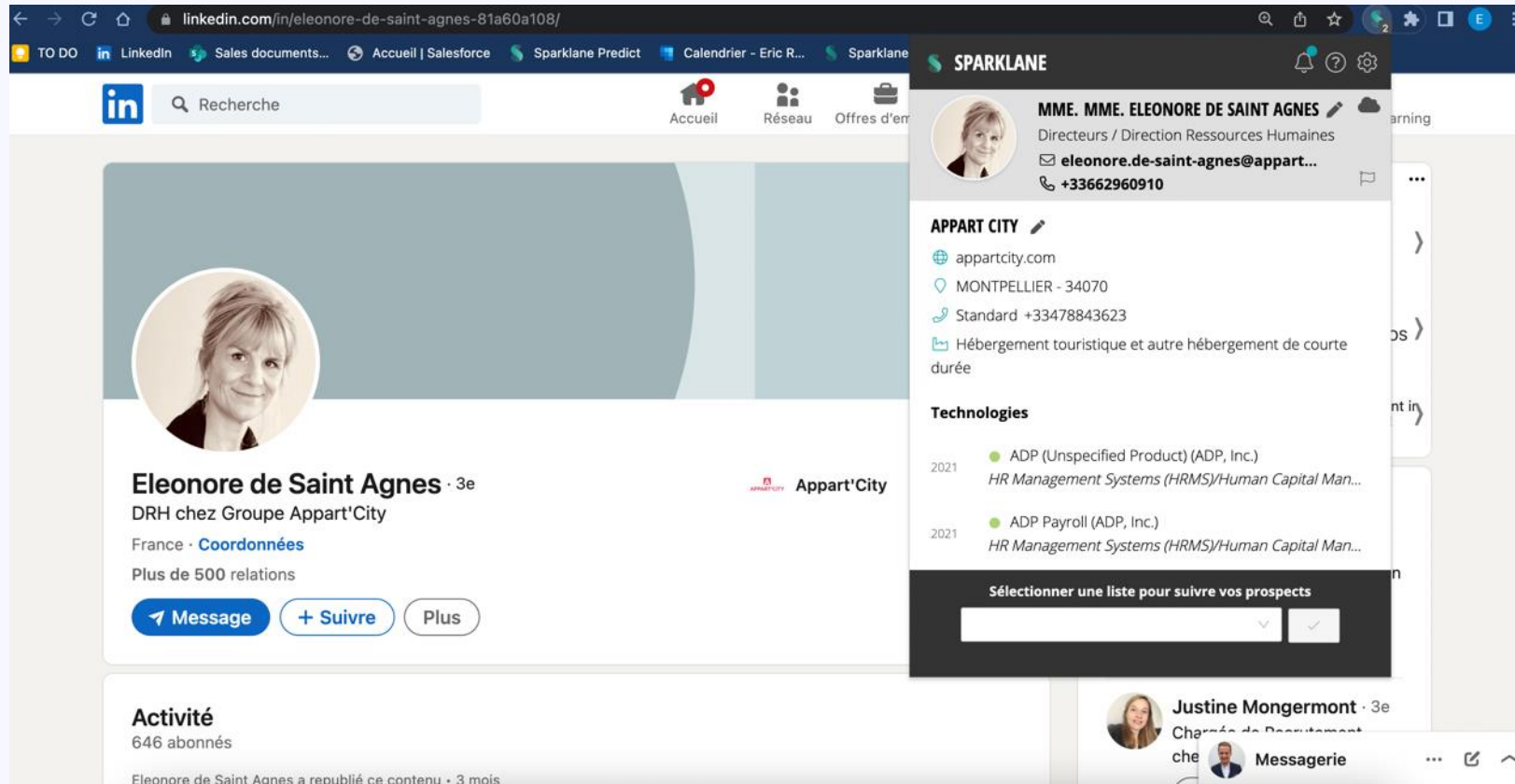
| NOTES MES DONNÉES SIGNAUX CONTACTS ETABLISSEMENTS LIENS CAPITALISTIQUES TECHNOLOGIES + AJOUTER UNE NOUVELLE NOTE                                                                                |                                             |                                                                                                                                                                                                                                                                    |                                        |                                                                                     |                                                                                      |
|-------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|---------------------------------------------|--------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|----------------------------------------|-------------------------------------------------------------------------------------|--------------------------------------------------------------------------------------|
| Nom                                                                                                                                                                                             |                                             | Fonction                                                                                                                                                                                                                                                           | Coordonnées                            |                                                                                     |                                                                                      |
|  M. Vincent COMPAGNON         | CEO and President of the Management Boar... |  +33 64 34 97 023                                                                                                                                                               | vincent.compagnon@appartcity.com       |  |   |
|  Mme Agnes ELEONORE DE SAINT  | Directeur des Ressources Humaines           |  +33 66 29 60 910                                                                                                                                                               | eleonore.de-saint-agnes@appartcity.com |  |   |
| Mme Adriana YEULLAZ                                                                                            | Dirigeant                                   |   ...     |                                        |                                                                                     |   |
| Mme Claire GRIMOUT                                                                                             | Directeur de l'Environnement                |   ...     |                                        |                                                                                     |   |
| Mme Mariehélène COLLET                                                                                        | Directeur Financier                         |   ...  |                                        |                                                                                     |  |

 Simple et rapide

# Récupérez les coordonnées de vos prospects

100% RGPD

## 2. Depuis un profil LinkedIn



The screenshot shows a LinkedIn profile for Eleonore de Saint Agnes, DRH chez Groupe Appart'City. The profile is located at <https://www.linkedin.com/in/eleonore-de-saint-agnes-81a60a108/>. The profile includes a profile picture, a cover photo, and a bio. The bio states: "Eleonore de Saint Agnes · 3e", "DRH chez Groupe Appart'City", "France · Coordonnées", and "Plus de 500 relations". There are buttons for "Message", "+ Suivre", and "Plus".

The Sparklane overlay displays the following information:

- MME. MME. ELEONORE DE SAINT AGNES**  
Directeurs / Direction Ressources Humaines  
✉ [eleonore.de-saint-agnes@appart...](mailto:eleonore.de-saint-agnes@appart...)  
☎ +33662960910
- APPART CITY**  
🌐 [appartcity.com](http://appartcity.com)  
📍 MONTPELLIER - 34070  
☎ Standard +33478843623  
🏠 Hébergement touristique et autre hébergement de courte durée
- Technologies**
  - 2021 ● ADP (Unspecified Product) (ADP, Inc.)  
HR Management Systems (HRMS)/Human Capital Man...
  - 2021 ● ADP Payroll (ADP, Inc.)  
HR Management Systems (HRMS)/Human Capital Man...

At the bottom of the overlay, there is a section titled "Sélectionner une liste pour suivre vos prospects" with a dropdown menu and a checkmark button.

+ Un interlocuteur ciblé

+ Pas de scrapping, LinkedIn ne sert que d'annuaire

### 3. En masse à partir d'un ciblage

- Des campagnes de prospection hyper efficaces
- Des campagnes marketing hyper-ciblées au bon moment

# Un mot sur le RGPD

## Ca ne mange pas de pain

### Sparklane : **conforme**

- ✓ Sparklane fournit toujours des données avec une **URL accessible publiquement**. Vous détenez ces informations tout à fait légitimement.
- ✓ **Sparklane ne fait pas d'espionnage**, ni de profilage, ni de « scrapping ». Issues de fournisseurs de confiance, vous pouvez utiliser les données fournies sans soucis !
- ✓ Nous ne fournissons que des informations de contact professionnelles, **et non des données privées**. Avec Sparklane, vous ne risquez pas de tomber sur le téléphone personnel du conjoint de votre prospect !
- ✓ Comme membre du groupe Ellisphere, Sparklane est un des seuls fournisseurs qui a **accès aux données officielles des registres du commerce** au niveau international. Exhaustif et qualitatif !
- ✓ La **donnée Sparklane** est traitée et enregistrée sur des serveurs **en Europe**: Les normes de sécurité et de confidentialité françaises et Européennes dont donc respectées.

### Fournisseurs non conformes

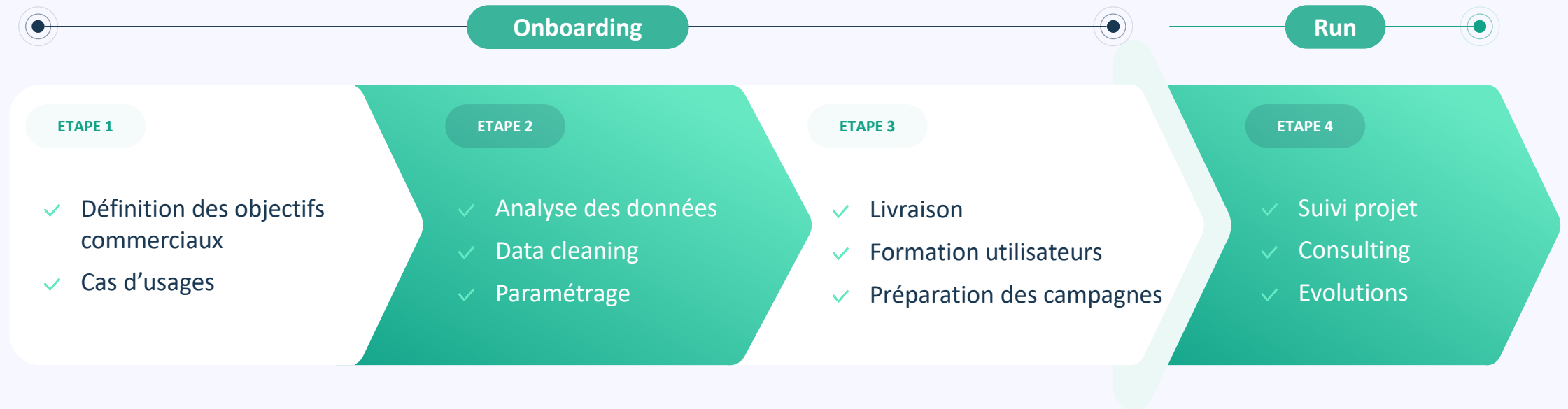
- ⚠ Certains fournisseurs fournissent des informations issues de sources douteuses voir illégales. Ne vous exposez pas à des poursuites en enfreignant la réglementation
- ⚠ Certains fournisseurs espionnent ou « scrappent » des signatures email, accèdent directement à votre base de données contacts pour l'enrichir ou la revendre
- ⚠ Certains fournisseurs exploitent des bases de données acquises il y a longtemps et à peu de frais. Au delà du fort risque d'obsolescence de la donnée, attention aux numéros que vous pourriez obtenir...
- ⚠ Des acteurs utilisent des méthodes de crowdsourcing en utilisant des sources privées. En plus de vous fournir des données de mauvaise qualité, cela est tout à fait illégal. Voulez-vous être associé à cela ?
- ⚠ Bon nombre d'acteurs qui fournissent des informations BtoB restent opaques sur la provenance et les pays d'hébergement de leurs données. Souhaitez-vous fermer les yeux ?



## IV. Onboarding : Vous n'êtes jamais seul(e)

Un accompagnement adapté

# Les étapes de l'onboarding Sparklane



VOUS N'ÊTES JAMAIS SEUL

# Une équipe au service de votre **efficacité commerciale**



## Un accompagnement sur mesure *Tout au long du contrat*

- ✓ Avec un **binôme** dédié pour répondre au mieux à vos attentes
- ✓ Qui tient compte **des spécificités de votre business**
- ✓ Ajusté aux **profils** de vos commerciaux



## Des formations dynamiques *Pour une adoption optimale*

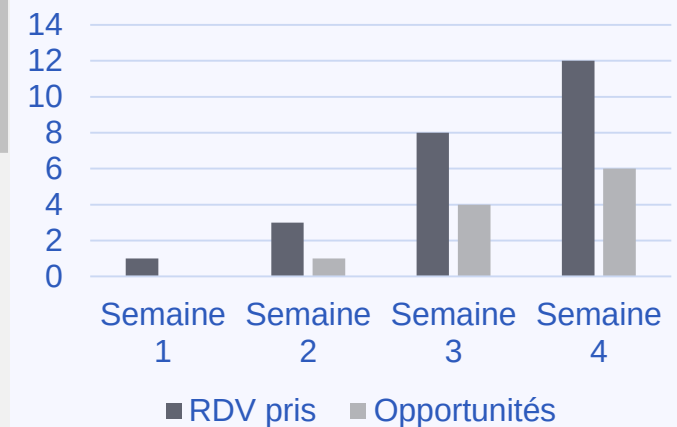
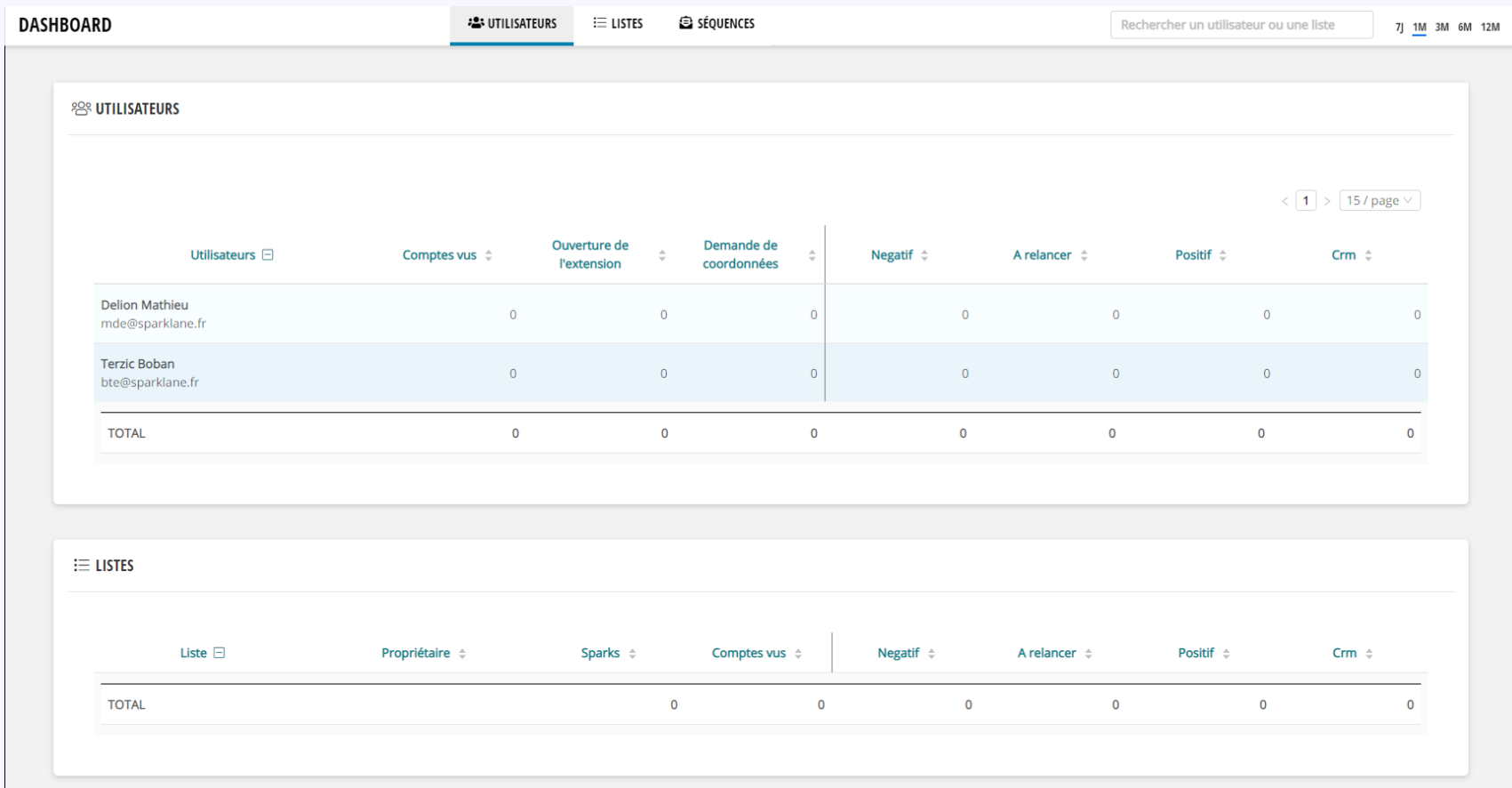
- ✓ Des parcours de **formation en ligne** variés et complets
- ✓ Des **objectifs** personnalisés
- ✓ Une **validation** des connaissances
- ✓ Des **cas d'usage pratiques**



## Votre réussite au quotidien *Des points de suivi réguliers*

- ✓ **Mesurez** votre performance commerciale
- ✓ Une **équipe support** à votre disposition pour répondre à vos questions et ajuster votre projet aux évolutions de votre équipe

# Suivi des indicateurs de chaque utilisateur





## V. Paramétrage : Assuré par Sparklane

Pour correspondre au mieux à vos usages

# Définition des marchés adressables

## Recommandations personnalisées

Pour le développement de clients  
existants

Pour la conquête de nouveaux clients

### Sparklane Data✓

#### Signaux d'affaires



Marketing buzz



Difficultés



BizDev



Financial & corporate



Staff



International



Innovation



Custom

#### Données sociétés



Données firmographiques

Chiffre d'affaires, effectif, activité, localisation... + de  
50 hyper critères de ciblage

### Business / Market Data✓

Facultatif

#### Données métier sur mesure



Données  
AAA



Surface  
bureaux



Raccordemen  
t au Gaz



Conventions  
collectives



Usage internet



Enseignes et  
franchises



Bilans



Données météo



Kantar



Parc technologique



Renouvellemen  
t des baux



Données du  
commerce  
extérieur



A la demande

### Sparklane Sync✓

Facultatif



#### Valorisation de l'historique commercial



Repoussoir



Look alike



Veille clients



Personnalisation

# Ils nous font confiance

90% de renouvellement  
Plus de 5000 utilisateurs conquis

Software  
& Hardware



Lenovo

Sage

kyriba®

RICOH  
imagine. change.



Banque  
& Assurance



bpifrance

coface

Immobilier  
& Crèche



crèches  
people&baby  
*le sens de l'enfance*

CUSHMAN &  
WAKEFIELD



Babylou



Transport  
& Logistique



KUEHNE+NAGEL 



DB SCHENKER

CEVA  
LOGISTICS

Energie  
& Industrie



antargaz  
energies

ENGIE



Loisirs  
& Service



leboncoin

afnor  
GROUPE



sodexo



PME  
& Start-Ups



[Découvrez nos références et témoignages clients](#)



40 collaborateurs

dont 22 Recherche &  
Développement



Une avance  
technologique  
considérable

70 années/homme en R&D EUR  
10M investis en R&D



**Plateforme SaaS  
B2B de Génération  
Leads**

Data Lake de plusieurs  
Millions de données  
Offre Pan-Européenne (FR,  
UK, GE, IT, SP, BE, NL)



Une reconnaissance  
du marché



**Gartner**  
COOL VENDOR



N'attendez plus  
pour **booster** votre  
performance  
commerciale!



VOTRE CONTACT

**Mélanie Delacuvellerie**

Chargée de développement commercial

**Tel : 07.64.44.65.88**

**Melanie\_delacuvellerie@ellisphere.com**

[www.ellisphere.com](http://www.ellisphere.com)

[www.sparklane-group.com](http://www.sparklane-group.com)